

# **TOP LOC 052024R Тренинги по продажам и** предпродажной подготовке для дистрибьюторов и реселлеров Mitel

Этот тренинг дает полное представление о навыках менеджеров по продажам, предпродажной подготовке и менеджеров по проектам ATC Mitel.

Идея состоит в том, чтобы научить менеджеров по продажам, предпродажной подготовке и менеджеров по проектам удовлетворять запросы клиентов. Семинар основан на теоретических упражнениях, которые дают хорошее фундаментальное образование, позволяющее справляться с повседневными жизненными запросами

# **Target Group**

# / Целевая аудитория:

Тренинги по продажам и предпродажной подготовке для дистрибьюторов и реселлеров Mitel

# Requirements

# / Требования:

Базовые технические знания АТС платформы

# **Methods**

#### /Методы:

Под руководством руководителя в лице Инструктора /ILL: физическая среда - в классе

# **Key Features**

#### / Основные характеристики:

#### 1 день

#### Инструменты Mitel

- Портал MiAccess
- <mark>I</mark> Докцентр
- Lентр PowerUP
- Система управления обучением (LMS)
- База знаний (KMS)
- Сервер лицензий (SLS)
- Конфигурация, цены и предложения (CPQ)
- Информация для заказа
- Центр загрузки программного обеспечения
- Пользовательская информация о продукте (CPI)



#### Разработка решения

- Экосистема Mitel MX-ONE
- Что нового в последней версии 7.6
- Примечания к выпуску
- <sup>I</sup> Емкость системы
- Состояние поддержки аппаратного обеспечения
- Шлюзы EX/GX, аналоговые шлюзы
- Терминалы конечных пользователей
- Настольные SIP-телефоны Mitel серии 6800/6900
- Гарантия программного обеспечения (SWA)

### Обзор системы MX-ONE

- Основные компоненты
- Образ восстановления
- Архитектура программного обеспечения
- Структура данных
- Пакет управления MiVoice MX-ONE
- Менеджер сервисного узла MX-ONE Service Node Manager (SNM)
- Менеджер по обеспечению MX-ONE Provisioning Manager (PM)
- Учетные записи пользователей
- Система мониторинга и анализа аварий Mitel Performance Analytics (MPA)

#### Лицензирование

- Лицензирование пользователей
- Заявка на получение лицензии
- Процедура обновления системы с использованием новой лицензии
- Влияние замены оборудования (ремонт LIM) на лицензирование
- Отображение информации о лицензии

# День 2

# Обзор диспетчера обеспечения Provisioning Manager

- Доступ к диспетчеру обеспечения
- Данные пользователя и расширения
- Типы пользователей
- Пользовательские услуги
- Возможности Импорта и экспорта данных
- Самостоятельное обслуживание для конечных пользователей
- Аутентификация
- Обзор скрипта mxone\_maintenance
- Процедура обновления РМ

#### Расширения (extensions)

DHCP



- Управление IP-телефонами
- Управление номерами
- Общий профиль обслуживания
- Блок-схема загрузки
- Вход в телефон в MX-ONE
- Программные клавиши
- Веб-интерфейс пользователя

# Обзор функций телефонии - демонстрация

- Mножественное терминальное обслуживание (forking) и параллельный вызов
- Списки личных номеров
- Переадресация вызова
- Группы подхвата
- Перехват вызова
- . Дополнительный номер каталога (EDN)
- Управление функциональными клавишами из РМ

#### Маршрутизация вызовов

- Сигнализация частной сети
- Сигнализация общедоступной сети
- IP-маршрутизация вызовов
- Базовая маршрутизация
- Расширенные услуги для исходящего трафика

#### **Events**

#### Instructor Leader Led/ILL

29.04.2024 - 30.04.2024

599,00 EUR (0% V.A.T.)

#### Под руководством руководителя в лице Инструктора /ILL

Место: Алматы / Казахстан

Предложение действительно до 29.04.2024

Курс будет доступен для дистрибьюторов и реселлеров в Казахстане.

Оплата должна быть произведена заранее не позднее 26.04.2024.

# **Duration**

2 Days

# / Продолжительность:

2 дня

# Certificate

# / сертификат:

Сертификация TOP Business



# **Contact Person**



Natalie Frisch
Tel: +49 911 40 905 303
Mobil: +49 163 8528013

 $\underline{natalie.frisch@topbusinessgmbh.com}$